

VERGÜTUNGSPLAN EINLEITUNG

Wir bieten 8 unterschiedliche Möglichkeiten, um bei LifeVantage Geld zu verdienen:

- _ 01 VERKAUF AN KUNDEN
- _ 02 SMART START BONUS
- _ 03 LAUNCH BONUS
- _ 04 ROYALTY COMMISSIONS
- _ 05 GENERATIONS-MATCHING BONUS
- _ 06 ELITE BONUSPOOL
- _ 07 RANK ACHIEVEMENT BONUS
- _ 08 BUSINESS CENTERS

_ 01 VERKAUF AN KUNDEN

Die einfachste Möglichkeit, über LifeVantage Geld zu verdienen, besteht im Verkauf der wissenschaftlich entwickelten Produkte von LifeVantage.

Sie können Produkte verkaufen, die Sie in Ihrem persönlichen Vorrat haben, oder indem Sie Kunden auf Ihre persönliche Webseite verweisen.

Wenn Sie Produkte aus Ihrem persönlichen Vorrat verkaufen, stellt die Differenz zwischen dem von Ihnen gezahlten Preis und dem Preis, den Ihr Kunde bezahlt, Ihren Gewinn dar.



$$\begin{array}{rcccl} \text{€ } 55.28 & - & \text{€ } 45 & = & \text{€ } 10.28 \\ \text{Verkaufspreis} & & \text{Großhandelspreis} & & \text{Ihr Gewinn} \end{array}$$

02 SMART START-BONUS

(wöchentlich bezahlt)

Die erste Möglichkeit, eine Provision zu verdienen, besteht in der Verwendung des **SMART START BONUS**. Für den **SMART START BONUS** kann man sich auf unterschiedliche Arten qualifizieren.

LifeVantage zahlt Ihnen eine Provision für Produkte, die an Ihre persönlich eingetragenen Preferred Customers verkauft werden. **Ein Preferred Customer ist jemand, der Produkte von uns über ein monatliches Autoship kauft.** Wenn Sie über 100 PV im persönlichen Volumen haben, erhalten Sie einen **SMART START BONUS** in Höhe von 30 % auf jedes Produkt, das in den ersten Kalendermonat gekauft wird.

Sie können den **SMART START BONUS** auch verdienen, indem Sie Produktpakete an neue Geschäftspartner verkaufen. Sie können aus drei unterschiedlichen Paketen auswählen.

1. SILVER PACK

2. GOLD PACK

3. PLATINUM PACK

Um in den Genuss des **SMART START BONUS** in Höhe von 40 % zu kommen, müssen Sie selbst ein Gold oder Platinum Pack gekauft haben und 200 PV persönliches Volumen haben. Wenn Sie ein Gold oder Platinum Pack gekauft haben und Ihr persönliches Volumen zwischen 100 und 199 PV liegt, erhalten Sie einen **BONUS von 30 %**.

Wenn Sie ein Start Kit oder ein Silver Pack gekauft haben und 200 PV im persönlichen Volumen haben, erhalten Sie einen **SMART START BONUS von 30 %**. Wenn Sie ein Start Kit oder Silver Pack gekauft haben und Ihr persönliches Volumen zwischen 100 und 199 PV liegt, erhalten Sie einen **BONUS von 20 %**.

Gold oder Platinum Pack 200 PV

40%

bonus

Gold oder Platinum Pack 100-199 PV

30%

bonus

*Hinweis: *Das persönliche Volumen setzt sich aus Ihren persönlichen Einkäufen (die mindestens 40 PV betragen müssen) und Einkäufen zusammen, die von Ihren persönlichen eingetragenen Kunden und Preferred Customers getätigt werden.*

** Sie erhalten bis 40 % SMART START BONUS für Produkteinkäufe durch neue persönliche eingetragene Geschäftspartner in ihrem ersten Kalendermonat, bis zu 1000 CV. Sie erhalten bis 30% SMART START BONUS für Produkteinkäufe durch Ihre persönlichen eingetragenen Preferred Customers in ihrem ersten Kalendermonat. Preferred Customer Kooperations-Grenzen sind ggf. anwendbar.*

03 LAUNCH BONUS (wöchentlich bezahlt)

LifeVantage belohnt Sie für mehr als nur Kunden und Geschäftspartner, die Sie selbst über den **LAUNCH BONUS** eintragen. Mit diesem Bonus werden Sie für Geschäftspartner belohnt, die durch andere in Ihrem Unternehmen eingetragen werden. Genau wie beim **SMART START BONUS** müssen Sie ein persönliches Volumen von 200 PV haben, um sich für den **LAUNCH BONUS** zu qualifizieren.*

Der **LAUNCH BONUS** wird nach oben in der Organisation gezahlt. Er zahlt den ersten „qualifiziert bezahlt als“-Geschäftspartner der nächsten Ränge Schritt für Schritt nach oben in der Eintragsorganisation.

- **PRO 3 & 4 LAUNCH BONUS** – Wenn Sie ein Geschäftspartner „bezahlt als“ ein Pro 3 oder **PRO4** sind, können Sie bis für jedes neue Pack, das in Ihrer persönlichen Organisation gekauft wird, € 47 verdienen. Dieser Bonus wird an den ersten „qualifiziert bezahlt als“ **PRO3 oder PRO4** nach oben gezahlt.
- **PRO 5 & PRO 6 LAUNCH BONUS** – Wenn Sie ein Geschäftspartner „bezahlt als“ ein **PRO5 oder PRO6** sind, können Sie bis für jedes neue Pack, das in Ihrer persönlichen Organisation gekauft wird, € 47 verdienen. Dieser Bonus wird an den ersten „qualifiziert bezahlt als“ **PRO5 oder PRO6** nach oben gezahlt.
- **PRO 7, PRO 8, & PRO 9 LAUNCH BONUS** – Wenn Sie ein Geschäftspartner „bezahlt als“ ein **PRO7, PRO8 oder PRO9** sind, können Sie bis für jedes neue Pack, das in Ihrer persönlichen Organisation gekauft wird, € 47 verdienen. Dieser Bonus wird an den ersten „qualifiziert bezahlt als“ **PRO7, PRO8 oder PRO9** nach oben gezahlt.
- **PRO 10 LAUNCH BONUS** – Wenn Sie ein Geschäftspartner „bezahlt als“ ein **PRO10** sind, können Sie bis für jedes neue Pack, das in Ihrer persönlichen Organisation gekauft wird, € 23.50 verdienen. Dieser Bonus wird an den ersten „qualifiziert bezahlt als“ **PRO10** nach oben gezahlt.
- **EXECUTIVE MASTER LAUNCH BONUS**
Wenn Sie ein Geschäftspartner „bezahlt als ein“ **EXECUTIVE MASTER** sind, können Sie bis € 14 verdienen für jedes neue Pack, das von Ihrer persönlichen Organisation gekauft wird. Dieser Bonus wird an den ersten „qualifizierten bezahlt als“ **EXECUTIVE MASTER** nach oben gezahlt.
- **PRESIDENTIAL MASTER LAUNCH BONUS** – Wenn Sie ein Geschäftspartner „bezahlt als ein“ **PRESIDENTIAL MASTER** sind, können Sie bis € 9,40 verdienen für jedes neue Pack, das von Ihrer persönlichen Organisation gekauft wird. Dieser Bonus wird an den ersten „qualifizierten bezahlt als“ **PRESIDENTIAL MASTER** nach oben gezahlt.



Wenn Sie einen neuen Geschäftspartner eintragen, der ein Silver, Gold oder Platinum Pack kauft, können Sie sich sowohl für den **SMART START BONUS** und d

Sie qualifizieren sich für den **LAUNCH BONUS**, solange Ihr aktueller „bezahlt als“-Rang nicht mehr als zwei Ränge unter Ihrem höchsten bezahlten Rang liegt.

Der „Bezahlt als“-Rang wird definiert als Ihr Qualifikationsrang in dem zuletzt abgeschlossenen Monat. Sie müssen **PRO3** oder höher sein, um diesen Bonus verdienen zu können, und mindestens 200 PV an persönlichem Volumen haben. Dieses persönliche Volumen kann aus dem Verkauf an Preferred Customers oder Kunden stammen, mindestens 40 PV müssen jedoch aus Ihren persönlichen Einkäufen stammen.

04 ROYALTY COMMISSIONS (monatlich bezahlt)

Die **ROYALTY COMMISSION** ist Ihre langfristige Einnahmemöglichkeit. Einfach ausgedrückt wird diese Kommission auf die wiederkehrenden Produkteinkäufe in Ihrer Organisation gekauft.

LifeVantage bezahlt bis zu 43 % auf jeden wiederkehrenden Produkteinkauf in Ihrer Organisation.

Royalty Commission erhalten. Als ein **PRO1** verdienen Sie die Kommission von Ihren ersten beiden Niveaus. Als ein **PRO2** verdienen Sie sie von Ihren ersten vier Niveaus. Als **PRO 3** von Ihren ersten 5 Niveaus usw.

Sehe die Tabelle unten auf dieser Seite.

Aber Vorsicht! Es gibt noch etwas, was LifeVantage vom Rest unterscheidet. Die dynamische Kompression. Um die dynamische Kompression verstehen zu können, müssen Sie wissen, dass jede Produktbestellung versucht, 9 Niveaus Kommission in der Organisation zu zahlen. Am einfachsten versteht man die dynamische Kompression, wenn man mit dem Bestellen eines Produkts beginnt. Wenn wir uns die Organisation rechts anschauen, nehmen wir an, dass jeder Geschäftspartner ein qualifizierendes Volumen hat. Der Rang jedes Geschäftspartners ist angegeben.

Sagen wir, Sara macht eine Bestellung und wenn Sie in der Organisation weiter nach oben gehen, sehen Sie, wie die Kommission dynamisch komprimiert wird, vorbei an den Geschäftspartnern, die für die Bezahlung auf diesem Niveau nicht qualifizieren.

Pro 10	Sie	Erhalten eine Niveau 9-Bezahlung von 2 %
Pro 3	Phyllis	Ist kein PRO7, erhält also keine Niveau 9-Bezahlung
Pro 7	Steve	Erhält eine Niveau 8-Bezahlung von 5%
Pro 5	Joe	Ist kein PRO6, erhält also keine Niveau 8-Bezahlung
Pro 5	Bob	Ist kein PRO6, erhält also keine Niveau 8-Bezahlung
Pro 5	Mark	Erhält eine Niveau 7-Bezahlung von 5 %
Pro 4	David	Ist kein PRO5, erhält also keine Niveau 7-Bezahlung
Pro 4	Larry	Erhält eine Niveau 6-Bezahlung von 5 %
Pro 4	Moses	Erhält eine Niveau 5-Bezahlung von 5 %
Pro 2	Fred	Ist kein PRO3, erhält also keine Niveau 5-Bezahlung
Pro 2	Michelle	Ist kein PRO3, erhält also keine Niveau 5-Bezahlung
Pro 2	Mary	Erhält eine Niveau 4-Bezahlung von 5 %
Pro 2	Jose	Erhält eine Niveau 3-Bezahlung von 9%
Pro 1	Maria	Ist kein PRO2, erhält also keine Niveau 3-Bezahlung
Pro 1	Yuko	Ist kein PRO2, erhält also keine Niveau 3-Bezahlung
Pro 1	Jeff	Erhält eine Niveau 2-Bezahlung von 5%
Pro 1	Niko	Erhält eine Niveau 1-Bezahlung von 2%
Sara gibt eine Bestellung auf		Diese Bestellung zahlt alle 9 Niveaus nach oben.

Wenn die Produktverkäufe in Ihrer Organisation steigen, steigen Sie im Rang und qualifizieren sich somit selbst für mehr Niveau-Auszahlungen. *Siehe Tabelle unten*

Royalty Kommission (dynamisch komprimiert)				PREMIER			ELITE			MASTER		
BEZAHLT ALS RANG	PRO 1	PRO 2	PRO 3	PRO 4	PRO 5	PRO 6	PRO 7	PRO 8	PRO 9	PRO 10	EXECUTIVE	PRESIDENTIAL
Mindest-Monats-PV⁽⁴⁾	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200
Mindest-Monats-OV	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	50,000	100,000	200,000	500,000	1,000,000	2,000,000	5,000,000
Mindest-Leg-Anzahl	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5
Max./Min. % pro leg	100	80/20	80/20	80/20	60/30/10 ⁽⁵⁾	60/30/10 ⁽⁵⁾	60/30/10 ⁽⁵⁾	60/30/10 ⁽⁵⁾	60/30/10 ⁽⁵⁾	40/40/20	40/40/10/10	40/35/10/10/5
UNILEVEL ↓	1.	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	2.	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	3.		9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
	4.		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	5.			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	6.				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	7.					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	8.						5%	5%	5%	5%	5%	5%
	9.							2%	2%	2%	2%	2%

Das persönliche Volumen kann durch Einkäufe Ihrer Preferred Customers, Verkäufe an normale Kunden und/oder persönliche Einkäufe erreicht werden, vorausgesetzt, dass Sie selbst mindestens 40 PV persönlich eingekauft haben.

Alle MASTER-Ränge müssen mindestens den Rang für 3 aufeinanderfolgende Monate behalten, um anerkannt zu werden.

Definitionen:

CV: Kommissionsvolumen Eine jedem Produkt zugewiesene Punktzahl. Diese Anzahl finden Sie in Ihrem Backoffice.

PV: Persönliches Volumen Das kombinierte CV aller Produkteinkäufe durch Sie selbst oder durch einen Preferred Customer oder normalen Kunden

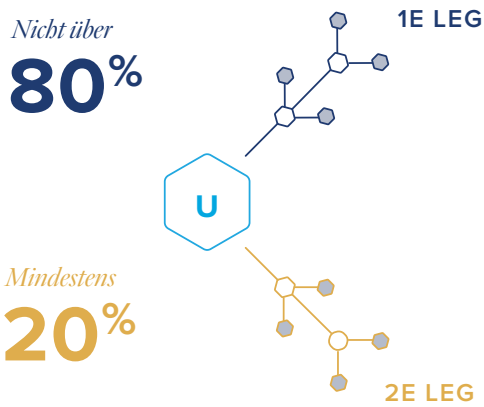
OV: Organisationsvolumen Das kombinierte CV aller Produkteinkäufe downline von einem Geschäftspartner einschließlich seiner eigenen PV

Leg: Das kombinierte Organisationsvolumen von Geschäftspartnern, die downline von Ihnen auf dem ersten

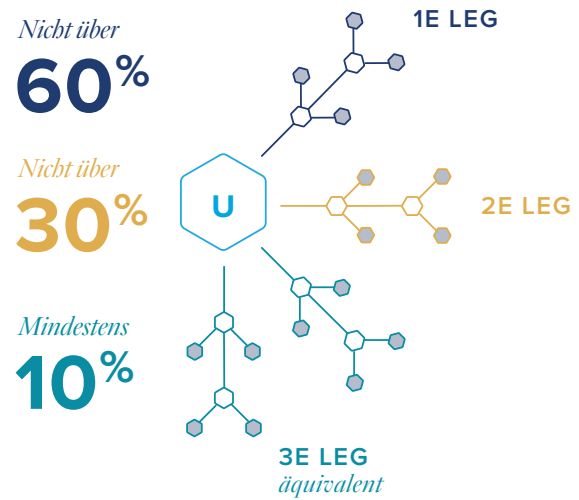
Niveau nach unten aufgestellt sind. Geschäftspartner können von Ihnen oder von einem Upline-Geschäftspartner aufgestellt worden sein.

% pro Leg % pro Leg: Die Mindestmenge zum Erreichen und Behalten eines Rangs. Es ist die Menge Produktvolumen pro Leg, die für das OV-Minimum für einen gegebenen Rang mitzählt. Beispielsweise kann ein Elite PRO7, dessen OV-Mindestmenge 100.000 beträgt, 60 % der OV-Menge aus einem einzigen Leg beziehen. 30 % stammen aus einem zweiten Leg und mindestens 10 % müssen aus einem dritten Leg oder einem Äquivalent zu einem dritten Leg (einer Kombination aus mehreren Legs) stammen. Wenn ein Geschäftspartner nur drei Legs hat, muss er oder sie mindestens 10 % und nicht mehr als 60 % des Organisationsvolumen-Minimums in jedem Leg haben.

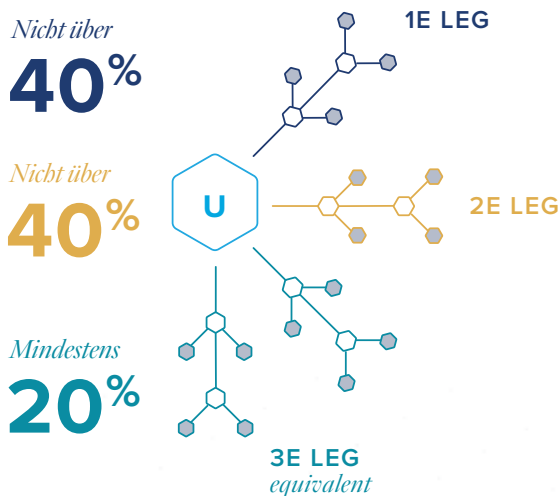
PRO 2-4



PRO 5-9



PRO 10



05 GENERATIONAL MATCHING BONUS (monatlich bezahlt)

Sie erhalten nicht nur Ihre eigene Royalty Commission, sondern zu dem Zeitpunkt, wenn Sie den Rang **PRO3** erreichen, erhalten Sie auch eine Vergütung von 10 % des Einkommens, das Ihre persönlich eingetragenen Geschäftspartner aus Royalty Commissions verdienen.

Aber das ist noch nicht alles: Sie können auch 5 % der zweiten, dritten, vierten und fünften Generation verdienen.

GENERATIONEN:

Erste Generation Jeder persönlich eingetragener Geschäftspartner

Zweite Generation Alle persönlich eingetragenen Geschäftspartner, die von den Geschäftspartnern Ihrer ersten Generation eingetragen wurden

Dritte Generation Alle persönlich eingetragenen Geschäftspartner, die von den Geschäftspartnern Ihrer zweiten Generation eingetragen wurden

Vierte Generation Alle persönlich eingetragenen Geschäftspartner, die von den Geschäftspartnern Ihrer dritten Generation eingetragen wurden

Fünfte Generation Alle persönlich eingetragenen Geschäftspartner, die von den Geschäftspartnern Ihrer vierten Generation eingetragen wurden



Um den vollständigen Generations-Matching-Bonus zu verdienen, müssen Sie selbst als **PRO3** oder höher bezahlt werden und:

1. ein monatliches persönliches Mindestvolumen von 200 PV behalten. Dieses Volumen darf aus Produktverkäufe an Preferred Customers oder normale Kunden stammen, aber mindestens 40 PV müssen aus Ihren eigenen persönlichen Einkäufen stammen. Wenn Ihr PV zwischen 100 und 199 liegt, die aus Einkäufen von Preferred Customers und normalen Kunden stammen und mindestens 40 PV aus persönlichen Einkäufen, können Sie nur die Hälfte des Matching Bonus erhalten. Sie müssen außerdem im Kalendermonat mindestens 100 PV an neuem Volumen in Ihrer Organisation generieren.
2. Bei „Bezahlt als“ **PRO7** oder höher ist das Neuvolumen nicht mehr anwendbar.

*** Neues Volumen bezieht sich auf Volumen, das durch neue Geschäftspartner, Preferred Customers oder normale Kunden generiert wird.*

er Generations-Matching Bonus wird monatlich bezahlt und nicht komprimiert.

PRO3

- **200 PV Monatlich**
40 PV aus persönlichen Produkteinkäufen
- **100 OV - Neu**
Das darf nicht aus dem monatlichen Autoship stammen

PRO7+

- **200 PV Monatlich**
40 PV aus persönlichen Produkteinkäufen

06 ELITE BONUS POOL (bezahlt monatlich)

Alle Geschäftspartner, die ihren eigenen qualifizierten Eliterang behalten, können am **Elite-Bonuspool** teilnehmen, der auf monatlicher Basis ausgezahlt wird.

LifeVantage nimmt 4 % des Gesamtweltvolumens und fügt dies zum **Elite Bonuspool** hinzu. Dieser Bonuspool wird dann an unsere qualifizierten Elite Niveau-Geschäftspartner in Ihrer Organisation auf weltweiter Ebene ausgekehrt.

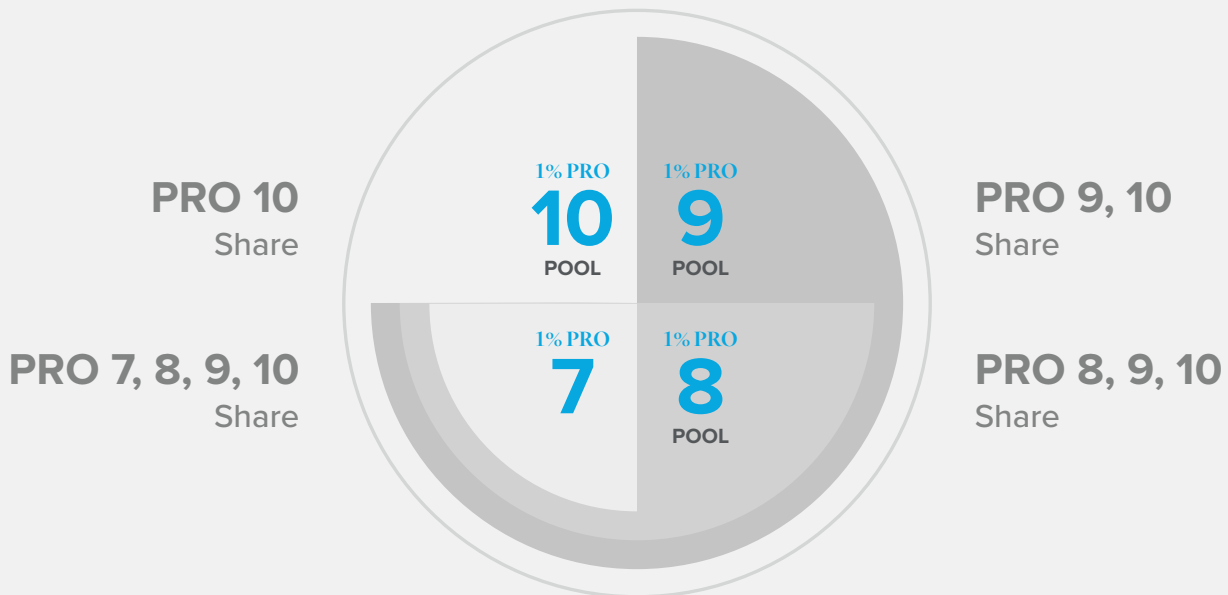
- Wenn Sie im Rang von **Elite PRO7** bezahlt werden, sind Sie qualifiziert, um 1 Teil des 1 % **PRO 7 POOLS** zu verdienen.

- Wenn Sie im Rang von **Elite PRO8** bezahlt werden, sind Sie qualifiziert, um 1 Teil des **PRO7-Pools** und 1 Teil des **PRO8-Pools** zu verdienen.

- Wenn Sie im Rang von **ELITE PRO9** bezahlt werden, sind Sie qualifiziert, um 1 Teil des **PRO7-Pools** und 1 Teil des **PRO8-Pools** und 1 Teil des **PRO9-Pools** zu verdienen.

- Wenn Sie im Rang von **MASTER PRO 10** bezahlt werden, sind Sie qualifiziert, um 1 Teil des **PRO7, PRO8, PRO9** und **PRO10-POOLS** zu verdienen

MONATLICH ELITE BONUS POOL



07 ACHIEVEMENT BONUS

Zu dem Zeitpunkt, in dem Sie genug Produktverkäufe und Organisationsvolumen haben, um die Ränge von **MASTER PRO 10**, **EXECUTIVE MASTER PRO10**, und **PRESIDENTIAL MASTER PRO 10** zu erreichen, sind Sie qualifiziert, um einen einmaligen Neuen Rang-Bonus zu erhalten.

MASTER PRO 10 – €95.000*

EXECUTIVE MASTER PRO 10 – €237.500**

PRESIDENTIAL MASTER PRO 10 – €475.000**

MASTER

Achievement Bonus

€ **95.000**

12 monate _____

EXECUTIVE

Achievement Bonus

€ **237.500**

24 monate _____



PRESIDENTIAL

Achievement Bonus

€ **475.000**

24 monate _____

** Wird ausgezahlt über einen Zeitraum von 12 Monaten - Sie müssen aktiv im Geschäfts sein und ein gutes Verhältnis zum Betrieb haben und bei einem großen Event auf dem Podium anerkannt sein.*

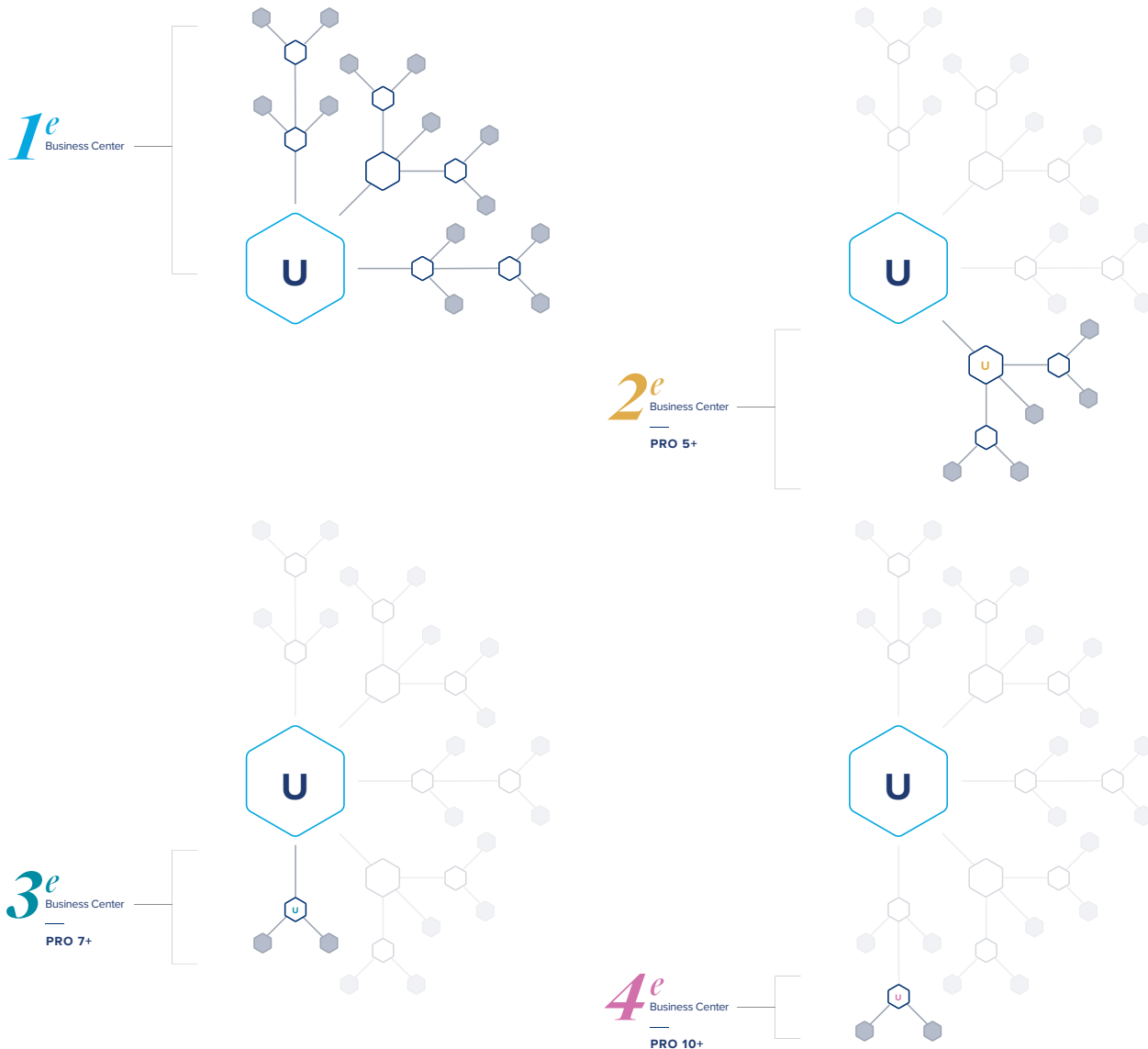
Sie müssen als bezahlter MASTER PRO 10, EXECUTIVE MASTER PRO10 oder PRESIDENTIAL MASTER PRO 10 qualifiziert bleiben. Wenn der Geschäftspartner nicht als bezahlter MASTER PRO 10, EXECUTIVE MASTER PRO10 oder PRESIDENTIAL MASTER PRO 10 qualifiziert ist, erfolgt in dem Monat, in dem der Geschäftspartner nicht qualifiziert ist, keine Bezahlung.

Sie müssen als bezahlter MASTER PRO 10, EXECUTIVE MASTER PRO10 oder PRESIDENTIAL MASTER PRO 10 qualifiziert bleiben. Wenn der Geschäftspartner nicht als bezahlter MASTER PRO 10, EXECUTIVE MASTER PRO10 oder PRESIDENTIAL MASTER PRO 10 qualifiziert ist, erfolgt in dem Monat, in dem der Geschäftspartner nicht qualifiziert ist, keine Bezahlung.

08 BUSINESS CENTERS

Zu dem Zeitpunkt, in dem Sie ausreichende Produktverkäufe und das Organisationsvolumen erreicht haben, um den Rang **Premier Pro 5** zu erreichen, sind Sie berechtigt ein zusätzliches Business Center eröffnen. Sie können ein zusätzliches Business Center sehen als ein Vertriebs Partner, den sie unter sich selbst aufstellen. Das sorgt dafür dass die ein zusätzliches leg in ihrer

eigenen Organisation aufbauen können, das dafür sorgt dass sie auf mehreren Niveaus Kommissionen verdienen können. Wenn Sie das Niveau **Elite Pro 7** erreicht haben, können sie ein drittes Business Center eröffnen und ein viertes Business Center als sie das Niveau **Master pro 10** erreicht haben.



Sie müssen Ihr zweites Business Center direkt unter dem ersten Business Center aufstellen. Die Aufstellung des dritten und vierten Business Centers kann entweder unter dem ersten oder Ihrem zweiten Business Center erfolgen

Vorteile eines zusätzlichen Business Centers:

- Alle zusätzlichen Business Center können die Royalty Commissions und die Elite Bonuspool-Commission verdienen.
- Bauen Sie ein zusätzliches Leg für Ihr Business auf.
- Zusätzliche Business Center können die Rank Advancement Boni verdienen, sofern Sie die Organisationsvolumen-Bedingungen erreichen.

- Geschäftspartner, die persönlich durch Business Center 1 eingetragen und unter Business Center 2, 3 oder 4 aufgestellt werden, zählen nur für das Mindestvolumen für das Erreichen des Rangs EXECUTIVE MASTER PRO10 oder PRESIDENTIAL MASTER PRO10.
- Business Center 2-4 sind nicht qualifiziert für den Generations-Matching Bonus, den SMART START BONUS und den Launch Bonus.

Hinweis: die Verdienste von Geschäftspartner sind nicht notwendigerweise repräsentativ für die Einkünfte eines Geschäftspartners, der am Vergütungsplan teilnimmt. Der Erfolg eines Geschäftspartners hängt vom individuellen Engagement und den Marktbedingungen ab. LifeVantage garantiert kein spezifisches Einkommen oder Rangerfolg.